

NEWS

OF THE NATIONAL ACADEMY OF SCIENCES OF THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN

SERIES OF AGRICULTURAL SCIENCES

ISSN 2224-526X

Volume 5, Number 23 (2014), 97 – 101

INVESTMENT COOPERATION AMONG THE CUSTOMS UNION

Z. S. Kenzhebayeva, A. E. Beymbetova

Kazakh economic university after T. Ryskulova, Almaty, Kazakhstan

Key words: Customs Union, mutual FDI, investment regime, investment attractiveness and diversification of FDI.

Abstract. This article analyzes the dynamics of mutual investment in the CU countries, defined leaders of the investment process, structure and volumes of FDI in Belarus, Kazakhstan and Russia. The role of the Customs Union to strengthen the integration of its members in the development of the investment process is shown.

УДК 339.5

ИНВЕСТИЦИОННОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО СТРАН ТАМОЖЕННОГО СОЮЗА

З. С. Кенжебаева, А. Е. Беймбетова

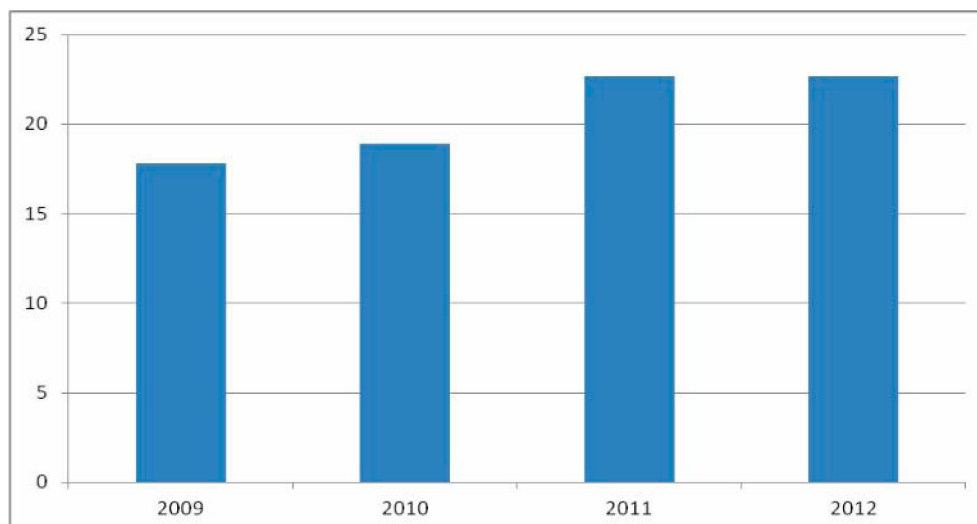
Казахский экономический университет им. Т. Рыскулова, Алматы, Казахстан

Ключевые слова: Таможенный Союз, взаимные ПИИ, инвестиционный режим, инвестиционная привлекательность, диверсификация ПИИ.

Аннотация. В статье проводится анализ динамики взаимного инвестирования в странах ТС, определяются лидеры инвестиционного процесса, структура и объемы ПИИ в Беларуси, Казахстане и России. Выявляется роль Таможенного Союза для усиления интеграции его участников в развитии инвестиционного процесса.

Инвестиционный потенциал страны определяет уровень ВВП, сбалансированность государственного бюджета, уровень дохода, потребление на душу населения и состояние финансовой системы. Инвестиционный потенциал стран Таможенного Союза довольно разнообразен, так как Беларусь, Казахстан и Россия обладают разной отраслевой структурой, количеством природных ресурсов, социально-экономическим развитием и зависимостью от внешнего мира. При этом Казахстан и Россия относятся к группе стран экспортёров энергоресурсов, а Беларусь является их импортёром.

Взаимные ПИИ трех стран Таможенного союза, хотя росли довольно динамично, и являются наиболее интенсивными в регионе: на 01.12.2012 года \$22.7 млрд, или более 42% накопленных странами СНГ и Грузией взаимных ПИИ. На диаграмме приведена динамика взаимных инвестиций стран ТС в 2009–2012 гг.



Взаимные инвестиции стран ТС в 2009–2012 гг. [1]

Как видим, в 2010 и особенно в 2012 годах наблюдался рост взаимных ПИИ, в 2012 г. рост остановился, что было связано с ухудшением в странах союза макроэкономической ситуации, в результате чего большинство предприятий стали с большей осторожностью относиться к проектам, рассчитанным на длительный срок реализации и предполагающим немалые капиталовложения.

Ключевую роль во взаимных ПИИ в СНГ играют российские компании. По итогам 2012 года на них пришлось 82,7% накопленного объема капиталовложений. Российским был 71 проект из 98 с размером ПИИ \$100 млн. или более [2].

Казахстан считается лидером среди стран СНГ по предоставлению наиболее благоприятных условий для осуществления инвестиционной деятельности. Страна достигла высокого уровня социально-экономического развития и обладает значительным территориальным преимуществом. В рейтинге Всемирного банка, оценивающего конкурентоспособность страны в мире «Doing Business 2012», Казахстан в 2012 году переместился с 58 на 47 место. Инвестиционный режим страны можно охарактеризовать как либеральный, обеспечивающий доступ зарубежных инвесторов практически во все отрасли экономики. Укреплению инвестиционной привлекательности страны и, соответственно, притоку иностранных инвестиций способствуют проводимые в стране реформы и принимаемые законодательные акты. Казахстан усилил защиту прав инвесторов, изменил требования, относящиеся к одобрению сделок между заинтересованными лицами, упростил процесс предъявления иска в случаях с ущербными сделками между заинтересованными сторонами. Результатом такой политики являются лидирующие позиции на постсоветском пространстве по объёму привлекаемых прямых иностранных инвестиций на душу населения. Страна также первая среди стран СНГ получила международный рейтинг инвестиционного класса и статус страны с рыночной экономикой. В настоящее время практически во всех регионах Казахстана реализуются или планируются к реализации инвестиционные проекты, которые имеют важное социально-экономическое значение не только для отдельных регионов, но и для всей страны в целом.

В настоящее время Казахстан находится на втором месте по суммарному объёму ПИИ в других странах СНГ и по количеству крупных инвестиционных проектов.

Казахстан является вторым по величине торговым партнёром России среди стран СНГ, его доля в товарообороте РФ достигает 25,3%. Треть казахской нефти идет на импорт через российскую территорию. По нефтепроводу Атырау-Самара проходит до 15,5 млн т нефти в год, по нефтепроводу Махачкала-Тихорецк-Новороссийск до 5,5 млн т. По нефтепроводу Тенгиз-Астрахань-Новороссийск, работающему в рамках Каспийского трубопроводного консорциума, за 2007 год транзит нефти составил 25 млн т [3].

Страны также сотрудничают в газовой области. В 2002 году было создано совместное предприятие «Газпрома» и казахстанской «НК «КазМунайГаз» – «КазРосГаз». Оно осуществляет поставки газа с Карачаганакского месторождения на Оренбургский газоперерабатывающий завод. В области электроэнергетики Казахстан и Россия осуществляют взаимопоставки электроэнергии и

угля, разрабатывают программы по созданию общего рынка данных ресурсов. Страны также сотрудничают в области ядерной энергетики, совместно добывая уран на казахских месторождениях. Разрабатываются общие программы в области использования атомной энергии в мирных целях. Планируется создание на территории РФ Международного центра по обогащению урана, в 2007 году было подписано соответствующее соглашение.

При этом география ПИИ из стран СНГ оказалась более диверсифицированной по сравнению с Россией в Казахстане. В значительной мере это обусловлено активностью российских ТНК. В крупнейшей экономике Центральной Азии нефтегазовые регионы хотя и выделяются, но не доминируют.

В Мангистауской области ключевой инвестор – «ЛУКОЙЛ» с его добывающими активами, а в Актюбинской области – компании, задействованные в цветной металлургии («Мечел» и «Русская медная компания»). У следующих двух областей по объемам ПИИ свои отраслевые особенности: в Павлодарской области ведущими инвесторами стали «РУСАЛ», инвестировавший в добычу угля, и «ИНТЕР РАОЕЭС» (благодаря участию в Экибастузской ГРЭС-2), а в Южно-Казахстанской области – «Атомредметзолото» с капиталовложениями в урановые рудники.

Развитие инвестиционного сотрудничества между Казахстаном и другими странами постсоветского пространства за 2012–2013 гг. характеризовалось разнонаправленностью тенденций. В этот период, несмотря на значительное количество обсуждаемых проектов, общий объем взаимных инвестиций оставался небольшим. Тем не менее, появление ряда перспективных проектов говорит о намечающемся переломе этой негативной тенденции.

Крупнейшим проектом, начатым российскими инвесторами в посткризисный период, стало строительство агрохимической компанией «ЕвроХим» завода по производству удобрений в Жамбылской области Казахстана. Этот проект был заявлен еще в 2008 году, однако его непосредственная реализация началась только в 2012 г., когда правительство страны одобрило инвестиционную программу общей стоимостью \$2 млрд. Новый завод позволит «ЕвроХиму» занять ведущие позиции на рынках стран Центральной Азии. Казахстан, в свою очередь, сможет превратиться из импортера в экспортера азотных, фосфорных и комплексных удобрений. Особого внимания заслуживает приобретение в 2012 году за \$60 млн российской компанией «Трансмашхолдинг» 50% АО «Локомотивосборочный завод» в Астане. Поскольку это сделка по поглощению, а не ПИИ «с нуля», это недавно построенное казахстанское предприятие, хотя и не привлекло колоссальных средств инвестора, сразу будет демонстрировать положительный эффект от взаимных капиталовложений в реальном секторе экономики. Кроме того, эта же российская компания в партнерстве с французским концерном Alstom в 2012 году завершила строительство завода по выпуску электровозов.

В конце 2011 года «АвтоВАЗ» и казахстанский автосборочный завод «Азия Авто» начали переговоры по строительству в Казахстане завода по производству автомобилей. К 2014 году планируется запустить первую очередь мощностью 60 тыс. автомобилей (Lada Granta и Lada Kalina) в год. Стоимость завода оценивается в \$400–500 млн.

Несмотря на наличие двух дорогостоящих инвестиционных проектов, большая часть российских капиталовложений пришлась на долю тех компаний, которые уже давно работают на местном рынке и в настоящее время ставят целью закрепить, а в отдельных случаях – усилить свои позиции.

По-прежнему активно действуют первопроходцы казахстанского рынка – российские топливно-энергетические компании, первые капиталовложения которых были осуществлены еще во второй половине 1990-х годов. Однако если ранее практически все инвестиции направлялись в добывающую отрасль, то теперь тенденцией стал возросший интерес к нефтепереработке. В январе 2013 года «Газпромнефть» приобрела ТОО «Битумный завод», расположенный вблизи Шымкента. Сырье для производства битума (гудрон) будет поставляться на завод с Омского НПЗ, а сам битум пойдет как на внутренний рынок, так и в страны Центральной Азии, где «Газпром нефть» планирует занять до 20% рынка (Газпром нефть, 2013).

Компания «ЛУКОЙЛ» планирует строительство завода по производству смазочных масел на юге Казахстана, мощности которого оцениваются в 100 тыс. тонн в год. В случае осуществления проекта завод будет сдан в эксплуатацию в 2016 году, а совокупные инвестиции, по оценкам экспертов, могут составить около \$100 млн.

Среди других заявленных инвестиций, не относящихся к топливно-энергетической сфере, следует отметить проект российского пищевого холдинга «Эфко» по строительству завода масло-жировой продукции на северо-востоке Казахстана и совместный проект компании «Казахстан Инжиниринг» и российского концерна «Тракторные заводы» по производству сельскохозяйственной техники в Северо-Казахстанской области. Эти два проекта с примерно равным объемом предполагаемых капиталовложений (соответственно \$40 млн и \$30 млн) преследуют две общие цели: избежать издержек, связанных с транспортировкой товаров из России, и создать в Казахстане плацдарм для продвижения продукции на рынки Центральной Азии [4].

Беларусь находится на пятом месте по взаимным ПИИ среди стран СНГ. Инвестиционный климат Белоруссии отличает легкость открытия предприятий (для регистрации собственности здесь необходимо пройти 10 процедур, что занимает 2 дня). Сложность получения кредитов и разрешений на строительство в стране является удовлетворительной. Слабыми сторонами остаются защита прав и интересов инвесторов, создание условий для международной торговли и уплата налогов. В Белоруссии постоянно проводятся реформы, улучшающие систему налогообложения и упрощающие процедуры ликвидации компаний и получения кредитов. В стране используются зоны свободной преференции, для минимизации рисков при осуществлении прямых иностранных инвестиций [5]. К их числу относятся свободные экономические зоны (СЭЗ) – это ограниченные территории с льготными экономическими условиями для иностранных и национальных предпринимателей. Для регистрации бизнеса в одной из шести белорусских СЭЗ («Брест» (1996), «Витебск» (1999), «Гомель-Ратон» (1998), «Гродноинвест» (2002), «Минск» (1998) и «Могилев» (2002)) необходимо инвестировать в проект от 1 млн евро, что позволит инвестору получить такие преференции как, освобождение от уплаты таможенных пошлин и НДС на импортное оборудование и товары, используемые для производства экспортной продукции; освобождение от уплаты налога на прибыль в течение 5 лет с даты объявления прибыли и снижение налога на прибыль на 50 процентов в последующие годы, но не более 12 процентов; освобождение от налогов на недвижимость и на приобретение автомобильных транспортных средств; льготные условия предоставления земельных участков в аренду для реализации инвестиционных проектов; свободное распоряжение валютной выручкой; неизменность условий деятельности резидентов СЭЗ в течение семи лет.

На Беларусь приходится максимальное количество небольших инвестиционных проектов. В то же время на протяжении последнего десятилетия прослеживается отчетливая тенденция к увеличению общего числа предприятий с белорусским капиталом. Значительная часть белорусских прямых капиталовложений осуществляется государственными компаниями-экспортерами и направлена не на создание производства за рубежом, а, наоборот, на продвижение в соседних странах товаров белорусской промышленности.

Среди государственных концернов и ведомств (в том числе министерств, областных и городских исполнительных комитетов) по количеству субъектов товаропроводящей сети безусловное лидерство принадлежит Министерству промышленности, в ведении которого по всему миру, но в основном в странах СНГ находится 120 товаропроводящих предприятий с белорусскими инвестициями. Второе, третье и четвертое места занимают концерны «Беллепром», «Белнефтехим» и «Беллесбумпром». Заметную роль играют «Белгоспищепром» и Министерство архитектуры и строительства. Из конкретных предприятий наибольшее количество субъектов товаропроводящей сети в странах СНГ создали «БелАЗ» (27), Минский тракторный завод (17), деревообрабатывающий холдинг «Пинскдрев» (15), текстильная фабрика «Моготекс» (10), производитель автомобильных шин «Белшина» (10) и Минский автомобильный завод (МАЗ) [6].

Помимо крупных инвестиционных проектов, в странах постсоветского пространства создаются дочерние компании средних размеров. Среди 173 инвестиционных проектов, осуществляемых в странах постсоветского пространства, более 2/5 приходится на проекты с инвестициями менее 50 млн долл. Такие проекты более характерны для Белоруссии и Казахстана.

Таким образом, создание Таможенного Союза предоставило его участникам дополнительные возможности для расширения рынков сбыта, привлечения инвестиций, в том числе в перерабатывающие сектора экономики.

ЛИТЕРАТУРА

- [1] Построено на данных Мониторинг взаимных инвестиций в странах СНГ. – СПб.: ЦИИ ЕАБР, 2013. – 56 с. С. 6.
- [2] Эрнст энд Янг (2012). Потенциал роста. Исследование инвестиционной привлекательности России // <http://www.ey.com/RU/ru/Issues/Navigate>.
- [3] Справка МИД РФ. Российско-казахстанские отношения. – МИД РФ, 2011.
- [4] Мониторинг взаимных инвестиций в странах СНГ. – 2013. – С. 27.
- [5] Статья 19, Закон Республики Беларусь от 07.12.1998 № 213-З (ред. от 02.07.2009) «О свободных экономических зонах».
- [6] Мониторинг взаимных инвестиций в странах СНГ. – 2013. – С. 31.

REFERENCES

- [1] Postroeno na dannyh Monitoring vzaimnyh investicij v stranah SNG. SPb.: CII EABR, 2013. 56 s. S. 6.
- [2] Jernst jend Jang (2012). Potencial rosta. Issledovanie investicionnoj privlekatel'nosti Rossii // <http://www.ey.com/RU/ru/Issues/Navigate>.
- [3] Spravka MID RF. Rossijsko-kazahstanskije otnoshenija. MID RF, 2011.
- [4] Monitoring vzaimnyh investicij v stranah SNG. 2013. S. 27.
- [5] Stat'ja 19, Zakon Respubliki Belarus' ot 07.12.1998 № 213-Z (red. ot 02.07.2009) «O svobodnyh jekonomicheskikh zonah».
- [6] Monitoring vzaimnyh investicij v stranah SNG. 2013. S. 31.

КЕДЕНДІК ОДАҚ ЕЛДЕРІНІҢ ИНВЕСТИЦИЯЛЫҚ ЫНТЫМАҚТАСТЫҒЫ

З. С. Кенжебаева, А. Е. Беймбетова

Т. Рысқұлов атындағы Қазақ экономикалық университеті, Алматы, Қазақстан

Тірек сөздер: Кеден Одағы, өзара шетелдік инвестициялар көлемі, инвестициялар тәртіптемесі, инвестициялық тартымдылық, шетелдік инвестициялар көлемін әртараптандыру.

Аннотация. Мақалада Кеден Одағы елдеріндегі өзара инвестициялау қарқынына талдау жүргізілген, сонымен қатар инвестициялау үрдісінің көшбасшылары, Белоруссиядағы, Қазақстан мен Ресейдегі тікелей шетелдік инвестициялар көлемі мен құрылымы анықталған. Инвестициялық үрдісті дамытуға мүшелерінің қатысуын күшейтуде Кеден Одағының ролі анықталған.

Поступила 15.09.2014