

NEWS

OF THE NATIONAL ACADEMY OF SCIENCES OF THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN

SERIES OF AGRICULTURAL SCIENCES

ISSN 2224-526X

Volume 2, Number 38 (2017), 134 – 142

A. Umbetaliev

Shymkent university, the institute of economics, Kazakhstan

**THE EXPANSION OF THE STATE SUPPORT
OF INNOVATION ACTIVITY IN KAZAKHSTAN**

Abstract. The purpose of public lending in the future is the formation and development of the competitive environment aimed at the creation of export-oriented and competitive economy and the development of human capital. The economic methods of activization of innovative processes should be based on improving the financial-credit and tax system that would encourage the investment and strengthen the use of innovative potential. To improve the efficiency and productivity of the innovation process in Kazakhstan it is necessary to create the appropriate infrastructure and the promising direction is the creation of innovative business incubators with bringing scientific and technological solutions to their applications and market products.

Key words: innoation policy, government, tools, investment projects, financial resources, business structure, mechanism.

УДК 330.322: 330

А. Д. Умбеталиев

Шымкентский университет Институт экономики, Казахстан

**РАСШИРЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ
ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В КАЗАХСТАНЕ**

Аннотация. Целью государственного кредитования на перспективу является формирование и развитие конкурентной среды, направленной на создание экспортоориентированной и конкурентоспособной экономики, развитие человеческого капитала. Экономические методы активизации инновационных процессов должны быть основаны на совершенствовании финансово-кредитной и налоговой системы, что позволило бы стимулировать инвестиционную деятельность и активизировать использование инновационного потенциала. Для повышения результативности и производительности инновационного процесса в Казахстане необходимо создание соответствующей инфраструктуры и перспективным направлением является создание инновационных бизнес-инкубаторов с доведением научно-технические решения до прикладных разработок и рыночной продукции.

Ключевые слова: инновационная политика, государство, инструменты, инвестиционные проекты, финансовые ресурсы, бизнес – структуры, механизм.

Введение. Политика государственного кредитования исходит от требований, предъявляемых к процедурам принятия решений в области экономики.

Целью государственного кредитования на среднесрочную перспективу является формирование и развитие конкурентной среды, направленной на создание экспортоориентированной и конкурентоспособной экономики, а также развитие человеческого капитала.

В целях активизации инвестиций в несырьевые отрасли экономики с целью достижения устойчивого развития страны путем диверсификации экономики и перехода в долгосрочном периоде к сервисно-технологической экономике созданы особые государственные институты

развития: АО «Банк Развития Казахстана», АО «Центр инжиниринга и трансферта, АО «Фонд развития предпринимательства «Даму, АО «Инвестиционный фонд Казахстана.

Как свидетельствует мировой опыт и опыт Казахстана, рассмотренный механизм участия государства в инвестиционных проектах реального сектора имеет некоторые недостатки, обусловленные исходным доминированием ограниченного числа «лидеров» экономики. Наиболее крупные компании, включенные в неформальные отношения с органами власти, а также имеющие тесные связи с финансовой системой, сразу же получают приоритет в развитии стратегических национальных направлений бизнеса.

Однако, как свидетельствует мировой опыт, постоянная нацеленность на экстенсивную экспансию в сочетании с мягкими финансовыми ограничениями приводит к разрушению механизма инновационного развития крупных многоотраслевых бизнес-структур, при этом резко падает эффективность их управления и стремительно накапливается долг.

Экономические методы активизации инновационных процессов должны основываться на совершенствовании финансово-кредитной и налоговой системы, что позволило бы стимулировать инвестиционную деятельность и активизировать использование инновационного потенциала [1]

Важную роль в активизации инновационных процессов играет развитие финансово-кредитной системы и аккумуляция инвестиционных, финансовых и кредитных ресурсов; развитие сотрудничества банков с государственными органами и инновационными предприятиями с целью обеспечения кредитными инвестиционными ресурсами, направленными на активизацию инновационной деятельности; стимулирование банков, предоставляющих долгосрочные инвестиционные кредиты для реализации инновационных проектов.

Стремясь избежать негативного сценария развития, правительства развивающихся стран зачастую дополняют модификацию мотивов инновационной и инвестиционной деятельности у доминирующих субъектов реального сектора мероприятиями по созданию автономных новых бизнес-единиц, ориентированных на внедрение радикальных инноваций.

Целью административных мероприятий по развитию радикальных инноваций в рамках автономных бизнес-единиц является стремление правительства создать реальную хозяйственную альтернативу сложившимся лидерам реального сектора. Выделим несколько преимуществ такой концепции развития по сравнению с ориентацией на существующие бизнес-структуры, который может быть применен и в Казахстане.

Во-первых, у молодых предпринимателей, характер деятельности которых отвечает стратегическим интересам государства, появляется реальный мотив развития и шанс на выживание. Такие структуры изначально нацелены на инновации, они отличаются повышенной скоростью внедрения инноваций, поскольку финансовые условия их развития жестче, а схемы управления менее бюрократизированы, чем в крупных бизнес-единицах [2]. При этом даже в случае неуспеха радикальных инноваций многообразие молодых компаний в перспективе может создать предпосылки для быстрых изменений в экономической системе за счет улучшающих нововведений.

Во-вторых, малые и средние молодые фирмы не имеют изначально тесных связей с финансовой системой, что оставляет шанс для достижения (по крайней мере, в части экономических взаимоотношений) условий, необходимых для внедрения радикальных инноваций. Следует учесть также, что масштаб финансовых потребностей у молодых бизнес-структур меньше, чем у «лидеров» реального сектора, значит, возможности включения финансового сектора в инновационный процесс, построенный на доминировании небольших фирм, больше.

В-третьих, период «жизни» кластеров инноваций, инициируемых государством через малые предпринимательские структуры, заведомо больше, чем в случае ориентации на уже существующие бизнес-структуры. Распыление ресурсов, излишний бюрократизм деятельности появляются здесь лишь после достижения определенного размера, тогда как для крупных организаций эти свойства характерны изначально. Это означает, что издержки государства, связанные с необходимостью компенсации потерь предприятий стратегических отраслей в случае исчерпания эффективности инноваций, при опоре на малые компании будут меньше.

В-четвертых, возникновение большого количества новых предпринимателей в перспективе может существенно усилить общий уровень конкуренции в экономике, обусловив тем самым большую инновационную динамику в хозяйственной системе.

В-пятых, вновь появляющиеся компании, как правило, создают условия для занятости значительной части населения, способствуя на этой основе выравниванию распределения доходов в экономике и облегчая перспективы общих институциональных реформ. Учет также, что предприниматели, создающие новые бизнес-структуры, наиболее заинтересованы в рыночно ориентированных изменениях.

И, наконец, сопротивление крупных предприятий и связанных с ними финансовых структур проведению модернизации экономики через стимулирование малого бизнеса, как правило, не очень сильное, поскольку не требует от них отвлечения денежных средств и не угрожает моментальным ростом конкуренции. Именно благодаря последнему обстоятельству административное стимулирование развития молодых предприятий зачастую носит институциональный характер. Оно выражается, например, в упрощенных стандартах отчетности, снижении периода и издержек регистрации, консультативной помощи, хотя, конечно, важную роль играют налоговые льготы, предоставление государством кредитов, возможность ускоренного начисления амортизации.

Эффект от стимулирования развития альтернативных бизнес-структур может быть довольно значительным. Так, в наиболее успешно развивающихся странах Восточной и Центральной Европы в последние годы удельный вес малого бизнеса (компании, где занято менее 50 человек) в выпуске увеличился до 30-40%, а в занятости – до 20-50%, что примерно соответствует стандартному уровню развитых стран мира. Например, в Венгрии эти показатели составляют соответственно 46,5 и 53,1%, в Литве – 41,8 и 43,1, в Латвии – 39,8 и 41,1, а в Хорватии – 26,7 и 34,9%. Для сравнения: в странах СНГ, включая Казахстан, доля малых компаний находится на уровне 20% и даже имеет тенденцию к снижению.

Ориентация в процессе реформ на крупный бизнес, который извлекает доходы из современного институционального несовершенства, является малоперспективной. Поэтому проводником институциональных изменений в реальном секторе должны стать малые и средние компании реального сектора. Причем наиболее точной характеристикой целевой группы следует считать не «куцее» отечественное, а проверенное западной практикой определение малого и среднего бизнеса как фирм, в которых занято менее 500 сотрудников и годовой оборот составляет несколько десятков миллионов долларов и ниже. Благодаря динамизму молодых инновационно-активных компаний государству зачастую удается значительно ускорить процесс структурной перестройки экономики и за кратчайшие сроки наладить рыночное взаимодействие между предпринимателями передовых отраслей и институтами развития. Особенно явно это прослеживается в высокотехнологических отраслях.

В Израиле был использован особый способ организации национальных инновационных финансовых учреждений. В начале 1990-х гг. здесь существовало всего два венчурных фонда, созданных крупнейшими израильскими компаниями. Эффективность этих структур по причине незначительного их объема была недостаточной, поэтому в 1992 г. правительство Израиля в лице Министерства промышленности и торговли начало реализацию программы *Yozma*, в рамках которой было создано десять венчурных фондов. Обязательным условием финансирования фонда на условиях возвратности со стороны государства было наличие в нем одного израильского частного партнера и одного известного на рынке венчурных операций зарубежного партнера, который брал на себя обязательство по обучению местных инвесторов методикам и принципам осуществления рыночного финансирования в инновационные компании, ведения дел фонда[3].

Вложения распределялись следующим образом: 8 млн. долл. вносило государство, 12 млн. долл. – частные партнеры. В случае банкротства фонда государственные вложения возврату не подлежали, при успехе же частные инвесторы могли выкупить долю государства за 8 млн. долл. плюс 7% от прибыли на эту долю. Иными словами, при 60% вложений частным инвесторам гарантировалось свыше 90% дохода от реализации программы. Инвестиции в венчурные фонды не подлежали налогообложению, а частные лица, не являющиеся профессиональными инвесторами, дополнительно освобождались от налога на доход с капитала при продаже акций израильских высокотехнологических компаний.

В обмен на «финансовый рычаг» западные инвесторы создали условия для проникновения израильских компаний на международные рынки венчурного капитала, обучив их ведению высокотехнологического бизнеса. За короткий период капитал фондов *Yozma* достиг 2,9 млрд. долл.,

причем в восьми фондах доля государства была выкуплена частными инвесторами, а средства, предоставленные им, были возвращены в бюджет.

Еще более оригинальный путь использовали власти Сингапура и Южной Кореи. Государственные финансовые учреждения этих стран (в Сингапуре – Сингапурское агентство экономического развития, в Южной Корее – совместный фонд Корейского технологического банка и Корейского банка развития) осуществили финансовые вложения в проекты американских высокотехнологических компаний. Благодаря этому были сформированы необходимые связи азиатских компаний на мировых рынках венчурного капитала, что позволило спустя некоторое время привлечь в Сингапур и Южную Корею американских инвесторов. К этому моменту правительственные чиновники указанных стран уже имели опыт общения с венчурными компаниями в рамках постоянного взаимодействия с управляющими фондов, в которые были вложены государственные деньги.

Деятельность НИФ в сфере создания венчурных фондов должна быть направлена на создание совместных венчурных фондов с крупными венчурными фондами мира по следующим причинам:

- для достижения высокого уровня возврата инвестиций на вложенный капитал;
- возможности выхода на ведущие технологические компании мира;
- привлечения капитала зарубежных инвесторов;
- создания сети сотрудничества с высокотехнологичными компаниями и открытия новых возможностей для казахстанской науки.

В связи с чем, может быть использован опыт Израиля и Южной Кореи НАТР -национальным институтом развития в области технологического развития. Агентство входит в структуру АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек» и является правопреемником АО «Национальный инновационный фонд». Агентство создано для содействия в обеспечении координации процессов инновационного развития и предоставления мер государственной поддержки, при создании венчурных фондов совместно с зарубежными партнерами путем предоставления бюджетных кредитов на долгосрочный период (от 5 до 20 лет).

Для повышения результативности и производительности инновационного процесса в Казахстане необходимо создание соответствующей инфраструктуры. Работа в данной области видится нам как самая актуальная на сегодняшний день для Агенства. Перспективным направлением является создание инновационных бизнес-инкубаторов, которые должны доводить научно-технические решения до прикладных разработок и, в конце концов, рыночной продукции. За счет подобного развития будут созданы альтернативные возможности для привлечения дополнительных средств, которые в дальнейшем, можно бы было, реинвестировать в расширение производства высокотехнологичной продукции.

Для достижения подобных целей НАТР ведется работа с ведущими международными и казахстанскими экспертами в области технологического развития, проводятся встречи с учеными Массачусетского технологического института и Техасского университета (г. Остин), а также рядом консалтинговых фирм по вопросам проведения совместных работ по созданию инновационной инфраструктуры.

Так, созданы два технологических бизнес-инкубатора для поддержки и развития малых инновационных компаний. Первые технологические бизнес-инкубаторы открыты в Астане и в Алматы. В целом же предполагается создать в стране не менее 12 технологических бизнес-инкубаторов с прямой поддержкой государства путем предоставления бюджетных кредитов на долгосрочную перспективу. Для создания таких инкубаторов в Казахстане используется опыт и знания всемирно известных специалистов из IC Institute Университета Техас, г. Остин. Данный институт зарекомендовал себя высокими достижениями в США и во многих других странах мира, включая страны со сходными стартовыми условиями экономического развития - Польшу, Мексику, Чили и Армению. Сотрудничество с IC Institute Университета Техас рассматривается как стратегический альянс, так как цель Фонда в работе с данным институтом – вобрать передовые знания в области методологии, менеджмента, направлений инкубирования и коммерциализации исследований[4].

Предполагается реализация проекта по созданию «Центров передовых технологий» совместно с Всемирным Банком. Основной целью данного проекта является преобразование отобранной группы исследовательских центров и университетов в международно признанные передовые центры.

Кроме того, Фонд работал с национальными научными лабораториями, Национальной Академией наук, отечественными и зарубежными исследовательскими институтами и университетами над созданием комплексной базы данных последних научных исследований и разработок и технологических проектов.

Перспективы деятельности Инвестиционного фонда представлены концентрацией на значимых направлениях индустриально-инновационного развития, отдавая приоритет проектам, нацеленным на выпуск высококачественной, стратегически конкурентоспособной продукции, имеющей не только конечное использование в Республике Казахстан, но и связующее, межотраслевое и экспортное применение.

В Казахстане наблюдаются положительные тенденции в развитии предпринимательства.

По результатам 2015 года по уровню предпринимательской активности Казахстан расположился на 29 месте из 60. Так, для сравнения, порядка 11% трудоспособного населения в Казахстане желают в обозримом будущем заняться предпринимательской деятельностью. В таких странах, как Великобритания, Испания, Нидерланды, Малайзия этот показатель не превышает 7%, иногда достигает 4%. Всемирный банк ставит Казахстан в ТОП-10 среди всех стран мира именно по тем реформам, которые направлены на развитие предпринимательства.

Приоритетными в условиях диверсификации экономики Республики являются:

– в современном мире имеется широкий спектр крайне важных производств, основанных на использовании энергоносителей, в первую очередь, газа и электроэнергии. Это производство строительных материалов, всей гаммы стекольной продукции, керамических изделий, химической и нефтехимической продукции, электроэнергии на газотурбинных электростанциях, а также целый ряд других отраслей;

– развитие аграрного сектора промышленности. Казахстан обладает огромным потенциалом для производства высококачественной, биологически и экологически чистой, выращенной в естественных условиях сельскохозяйственной продукции. Имеются серьезные перспективы по производству высококачественной плодово-овощной продукции в южных областях страны, как, например, выращивание и переработка томатов, производство соков и концентратов. Есть хорошие перспективы по развитию животноводства. Создание кластера в АПК, придавая большое значение удлинению цепочек добавленной стоимости за счет укрепления внутриотраслевых и межотраслевых связей казахстанских предприятий;

– создание новых металлургических переделов. Имеется крайняя необходимость в развитии сортопрокатного производства в Казахстане. Темпы потребления основных видов сортового проката стремительны, еще более стремительно растут цены на них. То же самое относится к производству труб и металлических конструкций.

– с точки зрения создания и развития производств с высокой добавленной стоимостью перспективными являются проекты основной и бытовой химии: организация производства кальцинированной соды, используемой в производстве стекла, в металлургической, нефтехимической и химической промышленности; проекты по выпуску средств личной гигиены, косметики и моющих средств.

Основной задачей Банка Развития Казахстана на перспективу является финансовая поддержка инициатив частного сектора и государства (в части инфраструктурных проектов) путем предоставления долгосрочных и среднесрочных низкопроцентных кредитов, в том числе экспортных, а также путем выдачи гарантийных обязательств по займам и кредитам, предоставляемым другими кредитными институтами.

Следующее направление использования бюджетных средств, предоставляемых Банку Развития, это создание дочерней лизинговой компании в целях реализации стратегии индустриально-инновационного развития.

Система лизинговых отношений пришла в Казахстан из стран с развитой рыночной экономикой. Так, по информации президента Европейской ассоциации мировых компаний Марка Баерта, в 2004 году объем лизинговых контрактов в США составил около 130 миллиардов долларов – это почти 40 % объема мирового лизинга, в Европе – 123,5 миллиардов долларов, в Японии – 39 млрд. долл.

При финансовом лизинге инвестиционная деятельность осуществляется следующим образом: лизингодатель обязуется приобрести в собственность указанное лизингополучателем имущество у продавца и передать его лизингополучателю за определенную плату, на определенный срок и на определенных условиях. После выплаты лизингодателем полной суммы, предусмотренной договором, имущество переходит в его собственность [5].

Перспективный рынок лизинговых услуг в Казахстане столкнулся на сегодняшний день с определенными трудностями, которые сдерживают его потенциал. Преодолевая препятствия, он может выйти на новый уровень развития.

Используемые в Казахстане формы и виды вложения инвестиций должны активно дополняться эффективными инструментами финансового механизма.

Среди них особо выделяется лизинг как источник финансового обеспечения инвестиционной деятельности предприятий, один из важнейших механизмов их технического перевооружения, внедрения новой техники и технологий, организационных инструментов повышения инновационного уровня и экономических результатов производства. Обычная схема отечественного лизинга заключается в возможности лизингового взаимодействия с позиции одного конкретного проекта, причем, чем крупнее такой проект, тем он труднее для исполнения, поскольку требует множества различных согласований и предоставления дополнительных условий по его выполнению.

Наличие лизинговых компаний с различной специализацией обусловлено растущей потребностью хозяйствующих субъектов в использовании прежде всего поставки оборудования на лизинговой основе для технологического переоснащения их предприятий и привлечения для этой цели иностранных инвестиций в форме лизинга.

Рынок финансового лизинга в Казахстане обладает на сегодняшний день большим потенциалом развития. Рынок лизинга в Казахстане один из наиболее динамично развивающихся финансовых рынков. На протяжении последних пяти лет совокупный лизинговый портфель ежегодно рос в 1,5–2 раза. Такое развитие рынка обусловлено высокой степенью износа основных средств, развитием новых производств, бурным строительством, а также государственной поддержкой.

Более чем 60% всех лизинговых средств сосредоточено в сегменте малого бизнеса. Свыше половины всего рынка лизинга Казахстана составляла сельскохозяйственная техника (35%) и автотранспорт (23,5%). Вместе с тем в прошлом году появились такие объекты финансирования, как недвижимое имущество, телекоммуникационное оборудование, оборудование для добычи и переработки природных ресурсов. Хотя продуктовая линейка отечественных лизинговых компаний пока еще слишком мала, что тоже, по мнению экспертов, говорит о недостаточной зрелости всей системы.

На казахстанском рынке лизинговых услуг действует около десяти крупных игроков. При этом около 40% на нем занимает государственная лизинговая компания "КазАгроФинанс", специализирующаяся на финансировании сельскохозяйственной техники.

Компания «КазАгроФинанс» привлекло 1,5 млрд российских рублей от Евразийского банка развития (ЕАБР) на финансирование поставки сельскохозяйственной техники. Средства предназначены для финансирования поставки сельскохозяйственной техники и оборудования в Казахстан в первую очередь из государств-участников ЕАБР.

По условиям договора на покупку техники и оборудования из государств-участников ЕАБР будет выделено не менее 80% кредитной линии, основную часть которых планируется направить на поставки техники и оборудования из России. Кредитование может осуществляться в тенге и рублях в форме прямого финансирования ЕАБР. Отметим, государствами-участниками ЕАБР являются Армения, Беларусь, Казахстан, Кыргызстан, Россия и Таджикистан.

Приоритетными отраслями для лизинговых компаний являются сельское хозяйство, строительство, транспорт, а также нефтеперерабатывающая промышленность. В основной своей массе лизингодатели нацелены на работу с малым и средним бизнесом (МСБ). Так, по данным Ассоциации финансистов Казахстана (АФК), на данный сегмент приходится до 95% от общего объема заключенных лизинговых сделок.

Развитие производства и обрабатывающей промышленности вызывает необходимость улучшения инфраструктуры и логистики. Именно в этой нише сейчас находят себя новые компании. К примеру, Raiffeisen Leasing Kazakhstan не конкурирует ни с кем из действующих игроков

(в основном ориентированных на ритейл), поскольку сфокусировалась на проектном финансировании, которое подразумевает индивидуальную оценку проектов. В отличие от ритейла, где риск-менеджмент выражается в том, что лизингодатель, изначально исходя из возможного дефолта клиента, покрывает потенциальные убытки за счет высоких процентов, в проектном финансировании всегда оценивается выживаемость проекта и его окупаемость.

В целом, по мнению большинства экспертов, сравнивать доли рынка лизинговых компаний не очень корректно, поскольку все они работают в разных его сегментах.

Специалисты компании "БРК-Лизинг" утверждают, что износ основных средств предприятий РК составляет 70-80%. В управлении финансового лизинга приводят цифру в 32-36%, однако эксперты сходятся во мнении, что этот показатель очень велик, а ведь лизинг выступает в качестве одного из самых приемлемых способов обновления основных средств.

Еще одним свидетельством развития отечественного рынка лизинга стало появление новых схем. Если раньше существовал только финансовый лизинг, то теперь некоторые компании предоставляют и так называемый операционный лизинг, который подразумевает не только финансирование стоимости основных фондов, но и комплекс различных услуг, направленных на обслуживание и поддержание в должном состоянии предмета лизинга [6].

По сравнению с другими способами приобретения оборудования финансовый лизинг имеет ряд существенных преимуществ, которые особенно привлекательны как для создаваемых, так и для существующих бизнес-единиц по следующим причинам:

- предпринимателю предоставляются не денежные ресурсы, а непосредственно средства производства, имеющие технико-экономические характеристики, которые определены самим предпринимателем (то есть финансовый лизинг дает возможность предпринимателю расширить производство и выпуск продукции, пользующейся спросом на рынке, и наладить обслуживание оборудования без крупных единовременных затрат и необходимости привлечения заемных средств);

- затраты на приобретение оборудования равномерно распределяются на весь срок действия лизингового соглашения (при этом лизинговые платежи относят на издержки производства предпринимателя и тем самым снижают его налогооблагаемую прибыль);

- ограничение привлечения заемных средств поддерживает оптимальное соотношение собственного и привлеченного капитала в балансе малого предприятия;

- финансовый лизинг дает возможность предпринимателю вкладывать высвобождающиеся средства в другие виды активов;

- лизинговые платежи, как правило, производятся предпринимателем уже после установки, наладки и ввода в эксплуатацию арендуемого оборудования, поэтому предприниматель получает возможность осуществления таких платежей из средств, поступающих от реализации продукции, которая была выработана на оборудовании, взятом в аренду;

- в лизинговом договоре могут предусматриваться обязательства лизингодателя по проведению наладки, ремонта и технического обслуживания оборудования, а также по обучению персонала квалифицированной работе с ним;

- оплата арендных платежей, в соответствии с лизинговым договором, возможна в виде товаров и услуг, производимых на оборудовании, взятом в лизинг.

В современных условиях финансовый лизинг позволяет шире использовать технику и оборудование в экономическом обороте и потому представляет привлекательные инвестиционные возможности для всех субъектов этих отношений. В целом лизинговая операция приобретает характер финансового кредита с особыми условиями выплаты, поскольку лизингодатель вкладывает свои или заемные средства в приобретение предмета лизинга для извлечения дохода.

Поскольку лизинг возник и получил развитие на основе кредита, банки способствуют его реализации. Через свои дочерние и холдинговые лизинговые компании они обеспечивают наиболее благоприятные условия для лизинговых операций, однако доля их в кредитном портфеле банка остается незначительной.

Позитивным является развитие лизинговых услуг в сфере сельского хозяйства за счет средств республиканского бюджета. В качестве банка-заемщика в данном случае выступает АО «КазАгро-Финанс», выделяемая под лизинг техника является дорогой для 60-70% фермерских хозяйств и в

особенности для предпринимателей, занимающихся личным подсобным хозяйством. Однако в сравнении с другими странами СНГ, эффективно использующими лизинг, условия для его развития в Казахстане менее требовательны [7].

В Казахстане лизинг в основном развивается в сельском хозяйстве. Развитию лизинговых отношений в данной отрасли способствуют и условия программного займа Азиатского банка развития, согласно которым кредитуются бизнес-планы стоимостью не более 500 тыс. долларов (свыше этой суммы необходима дополнительная экспертиза уполномоченных органов). Заем предоставляется сроком до четырех лет с процентной ставкой до 11 процентов годовых. Использование средств заемщиками осуществлялось исключительно на основе лизинга.

Эффективность использования лизинга значительно возрастает при его государственной поддержке, которая сегодня находит отражение и в создании инвестиционных, налоговых и амортизационных льгот. Основные же пути развития финансового лизинга через создание Банком Развития дочерней лизинговой компании в Казахстане нам видятся в следующем:

- разработка и внедрение государственных программ развития лизинга в отдельных отраслях хозяйствования, наиболее важных для государства, в частности производственного и технологического оборудования, для создаваемых и модернизируемых предприятий перерабатывающей промышленности несырьевого сектора;

- выделение из государственного бюджета средств на финансирование высокоэффективных инвестиционных проектов с использованием операций финансового лизинга;

- совершенствование нормативно-правовой базы, обеспечивающей стимулирование лизинговой активности в казахстанской экономике за счет роста инвестиций в производство оборудования для предприятий.

Данные мероприятия не должны рассматриваться в отрыве от всего комплекса мер по развитию финансовых механизмов стимулирования предпринимательства, ориентированных на развитие реального сектора экономики. Только такой подход позволит определить оптимальный круг необходимых мер, позволяющих эффективно развивать финансовый лизинг как один из важных элементов общей системы кредитования.

В развитых странах постоянно идет процесс совершенствования государственного финансового контроля, расширяются его цели и контролируемые объекты, внедряются новые методы и подходы к его проведению.

Конкретные условия социально-экономического развития страны требуют формирования особой системы государственного финансового контроля. Это – стратегическая задача государственного строительства, решение которой требует концепции организации контроля за рациональностью формирования доходов бюджетов, за эффективностью расходования бюджетных средств, бюджетных кредитов и за использованием государственной собственности.

ЛИТЕРАТУРА

[1] Калиев Г.А. Перспективы развития АПК Казахстана в условиях членства в ВТО» VI - Астанинский экономический форум «Обеспечение сбалансированного экономического роста в формате G-Global», 22-24 мая 2013 года, Астана.

[2] Есполов Т.И., Белгибаев К.М., Сулейменов Ж.Ж., Бельгибаева Ж.Ж. Планирование производства: Учебник. – Алматы, КазНАУ, 2014. – 306 с.

[3] Титова Н.В., Титов С.А., Чернышев В.П., Титаренко Р.Б. Стратегические инновации как инструмент создания конкурентных преимуществ компаний // Ж. Фундаментальные исследования. – 2015. – № 10 (часть 1). – С. 198-202.

[4] Блинова Л. Эффективность инновационной деятельности в сельском хозяйстве // Ж. Экономика сельского хозяйства России. – 2016. – № 7. – С. 31-37.

[5] Папцов А. Национальный и наднациональный уровни регулирования и направления финансирования аграрного сектора ЕС // Ж. АПК: экономика, управление. – 2015. – № 2. – С. 81-87.

[6] Королькова А.П., Кузнецова Н.А., Ильина А.В. Система кредитования малых форм хозяйствования. – М.: Росинформагротех, 2013. – 72 с.

[7] Калдиярова Д.А., Нуртаева А.К. Инновационная деятельность в обеспечении конкурентоспособности предприятий // Ж. Проблемы агрорынка. – 2015, октябрь–декабрь. – С. 5-10.

REFERENCES

- [1] Kaliev G.A. Perspektivy razvitiya APK Kazahstana v usloviakh chlenstva VTO» VI- Astaninski ekonomicheski forum «Obespechenie sbalansirovannogo ekonomicheskogo rosta v formate G-Global», 22-24 maya 2013 goda, Astana.
- [2] Espolov T.I., Belgibayev K.M., Suleimenov J.J., Belgibayeva J.J. Planirovanie proizvodstva: Uchebnik. Almaty: KazNAU, 2014. 306 P.
- [3] Titova N.V., Titov S.A., Chernyshev V.P., Titarenko R.B. Strategicheskie innovacii kak instrument sozdania konkurentnyh preimushеств kompanii. Zh. Fundamentalnyie issledovania. 2015. N 10 (chast 1). P. 198-202.
- [4] Blinova L. Effektivnost innovacionnoi deyatel'nosti v selskom hozyastve. Zh. Ekonomika selskogo hozyastva Rossii. 2016. N 7. P. 31-37.
- [5] Papcov A. Nacionalnyi i nadnacionalnyi urovni regulirovaniya i napravleniya finansirovaniya agramogo sektora ES. Zh. APK: ekonomika, upravlenie. 2015. N 2. P. 81-87.
- [6] Korolkova A.P., Kuznecova N.A., Ilina A.V. Sistema kreditovaniya mal'nykh form hozyastvovaniya. M.: Rosinformagroteh, 2013. 72 p.
- [7] Kaldiarova D.A., Nurtayeva A.K. I nnovacionnaya deyatel'nost v obespechenii konkurentosposobnosti predpriatii. Zh. Problemy agrorynka. 2015, oktyabr–dekabr. P. 5-10.

А. Умбеталиев

Шымкент университеті, Экономика институты, Казахстан

ҚАЗАҚСТАНДА ИННОВАЦИЯЛЫҚ ҚЫЗМЕТТІ МЕМЛЕКЕТТІК ҚОЛДАУДЫ ҰЛҒАЙТУ

Аннотация. Алдағы уақытқа мемлекеттік несиелеудің мақсаты экспортқа бағытталған және бәсекеге қабілетті экономиканы құруға бағытталған, адам капиталын дамытуды қалыптастыру және бәсекелік органы дамыту болып табылады. Инновациялық үдеріс белсенділігінің экономикалық әдісі инновациялық қызметті ынталандыруға және инновациялық әлеуетті қолданудың белсенділігін арттыруға мүмкіндік беретін қаржылық-несиелік және салық жүйесін жетілдіруге негізделген болуы керек. Қазақстанда инновациялық үдерістің өнімділігі мен нәтижелілігін арттыру үшін тиісті инфрақұрылымды құру қажет және болашақтағы бағыты инновациялық бизнес-инкубаторларды ғылыми-техникалық шешімдерді қолданбалы зерттеулерге және нарық өніміне айналдыру болып табылады.

Түйін сөздер: инновациялық саясат, мемлекет, құралдар, инвестициялық жобалар, қаржылық ресурстар, бизнес – құрылымдар, механизм.