

Д. Ш. НАМАЗБАЕВ

СТИМУЛИРОВАНИЕ ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ КОРПОРАТИВНЫХ СТРУКТУР В КОНТЕКСТЕ ЭКСПАНСИИ КАЗАХСТАНСКОГО КАПИТАЛА

В литературе достаточно подробно рассмотрены вопросы о границах государственного регулирования деятельности корпоративных образований, об основных противоречиях в процессе их становления, представлены материалы о месте транснациональных корпораций, финансово-промышленных групп в инвестиционных процессах, о роли финансовых институтов в их развитии, об особенностях налогообложения. Однако, несмотря на преимущества крупных корпораций, государственные органы Казахстана еще не проявляют должной заинтересованности в использовании потенциала финансово-промышленных групп и других корпоративных структур. Как известно, у Казахстана были традиционно крепкие экономические связи с Россией. В этой связи неудивительно, что единственным документом, регулирующим деятельность корпоративных структур, является Соглашение между Правительством Российской Федерации и Правительством Республики Казахстан об основных принципах создания российско-казахстанских финансово-промышленных групп (Москва, 28 марта 1994 г.). До настоящего времени не приняты законы РК «О финансово-промышленных группах», «О деятельности транснациональных корпораций в Республике Казахстан» и др.

Успешному развитию современных форм хозяйствования в Казахстане мешает не только отсутствие адекватной нормативно-правовой базы, но и неразработанность данной проблемы в экономической теории, препятствующей созданию методологии их исследования и методики проектирования эффективных моделей экспансии казахстанского капитала на внешние рынки. Общеизвестным является факт недостаточного освещения проблем становления производственных форм корпоративных структур в Казахстане, отсутствие теории корпоративного строительства. Под последним следует понимать процесс становления производственных форм корпоративных структур в комплексе: их теоретический анализ, выработку методики проектирования корпоративных структур.

Организация корпоративных структур позволяет получать экономический эффект благодаря: концентрации ресурсов на важнейших направлениях; повышению конкурентоспособности продукции и отстаиванию корпоративных интересов на внутреннем и внешних рынках; улучшению качества менеджмента на каждом предприятии корпоративной структуры.

В качестве основных целей формирующейся корпоративной структуры можно выделить:

- стремление к защите от нежелательных поглощений;
- защиту имеющейся доли рынка и организацию борьбы за новые рынки;
- стремление к совместным научным разработкам и производству новой продукции, к совместным инвестиционным проектам;
- увеличение финансовых возможностей;
- обеспечение конкурентоспособности;
- обеспечение финансовой устойчивости;
- диверсификацию деятельности;
- разделение функций между участниками объединения;
- минимизацию издержек производства;
- повышение эффективности управления;
- организацию совместного выхода на внешние рынки и экспансию капитала;
- проведение международных операций.

Производственные корпоративные структуры, взаимодействуя с финансовыми, могут образовывать финансово-промышленные корпоративные структуры. Учитывая присутствие казахстанского капитала в значительных масштабах на рынках стран Содружества Независимых государств и заинтересованность в расширении его экспансии на этом емком рынке, перспективным выглядит создание транснациональных финансово-промышленных групп (ТФПГ), функционирующих в производственной, инвестиционной, коммерческой и финансово-кредитных областях.

Исходя из мирового опыта и с учетом специфики экономического пространства СНГ формирование

и функционирование ТФПГ в рамках Содружества должны обеспечить следующие преимущества:

для промышленных структур:

– повышение эффективности и конкурентоспособности производства в силу интеграции в единую структуру снабженческих, производственных, научно-исследовательских и сбытовых предприятий с соответствующей экономией на издержках, присущих рыночным трансакциям;

– уменьшение затрат и увеличение прибыльности за счет расширения производства и сбыта, использования преимуществ международного разделения труда, получения благоприятных условий доступа к сырью, имеющемуся в различных государствах СНГ;

– снижение рисков за счет уменьшения доли инвестиций каждого из участников;

– ускорение движения оборотных средств и их экономия за счет системы взаимозачетов платежей внутри ТФПГ;

– возможность выхода на емкие рынки стран СНГ;

– получение инвестиций от «собственных» финансовых структур;

– повышение конкурентоспособности продукции за счет совместного проведения целевых НИОКР, внедрения новых технологий, общего маркетинга продукции и услуг и т.д.;

для финансовых структур:

– повышение надежности капиталовложений путем интеграции банковского, промышленного и торгового капиталов различных государств СНГ;

– рационализация состава интегрального капитала и мобильное перераспределение ресурсов;

– совершенствование расчетов и уменьшение взаимозадолженности между участниками ТФПГ;

– расширение кредитно-инвестиционных возможностей;

для государств-участников СНГ:

– усиление регулируемости национальных экономик через ТФПГ, представляющие среднее звено управления и отвечающие за деятельность крупных промышленных комплексов стран СНГ;

– ослабление неплатежей на экономическом пространстве СНГ ввиду облегчения взаиморасчетов предприятий-участников ТФПГ;

– стимулирование инвестиционного процесса;

– остановка спада производства и постепенный переход к росту;

для Содружества в целом:

– восстановление на новой основе оправдавших себя традиционных взаимосвязей хозяйствующих субъектов;

– возможность целенаправленного проведения совместной инвестиционной политики и ее координации;

– ускорение процессов экономической интеграции в рамках СНГ;

– придание в конечном итоге импульса процессам политического сближения стран СНГ ввиду высокого взаимопроникновения национальных экономик и формируемой на этой основе общности интересов.

К настоящему времени на национальном и межгосударственном уровнях предприняты меры, направленные на обеспечение благоприятных условий формирования деятельности ТФПГ. Последовательно создается необходимая нормативно-правовая база. Так, на 7-м пленарном заседании Межпарламентской ассамблеи государств-участников СНГ 17 февраля 1996 г. принят унифицированный с российским законом рекомендательный акт «О финансово-промышленных группах».

В целях дальнейшего развития нормативно-правовой базы функционирования ТФПГ в рамках Содружества представляется необходимым принять на межгосударственном уровне ряд документов, уточняющих отдельные аспекты деятельности таких групп, в частности о принципах страхования коммерческих рисков, взимания косвенных налогов при экспорте и импорте товаров, заключения международных залоговых сделок, о межгосударственном лизинге и др.

Кроме того, необходимо устранить несоответствия между национальными законодательствами государств Содружества в вопросах создания и функционирования финансово-промышленных групп, выражающиеся в следующем: отсутствуют единые формулировки основных понятий, связанных с формированием и деятельностью групп; нет единого механизма и условий вхождения участника-нерезидента в состав ТФПГ с центральной компанией, зарегистрированной в данной стране; различия в формах и системе ведения бухгалтерского учета не позволяют на практике вести консолидированный баланс ТФПГ и т.д.

Практически все промышленно развитые мировые державы проводили активную политику поддержки финансово-промышленного кооперирования. Анализ проблем, возникающих при формировании

и деятельности ТФПГ Содружества, позволяет предложить следующие меры государственного содействия в этой области:

- передать в доверительное управление центральной компании ТФПГ закрепленные за государством пакеты акций участников группы;
- предоставить инвестиционные кредиты и иные финансовые средства для реализации проектов ТФПГ;
- обеспечить государственные гарантии для привлечения в ТФПГ инвестиционных ресурсов;
- предусмотреть для банков-участников ТФПГ, осуществляющих инвестиционную деятельность, налоговые льготы, дать им право снижать нормы обязательного резервирования и изменять другие обязательные нормативы;
- предоставить участникам ТФПГ возможность ускоренной амортизации оборудования с направлением накопленных средств на деятельность ТФПГ;
- создать условия для внедрения системы консолидированного учета в ТФПГ Содружества, включая подготовку на межгосударственном уровне рекомендательных законодательных актов по методологии ведения консолидированного учета, отчетности и баланса;
- зачесть убытки, понесенные участниками при определении налогооблагаемой прибыли центральной компании;
- обеспечить нормативно-правовую базу для формирования при центральных компаниях ТФПГ целевых фондов, предназначенных для реализации приоритетных программ и проектов Содружества;
- предусмотреть учреждение в ТФПГ фондов медицинского и социального страхования и занятости с обязательными отчислениями, производимыми предприятиями-участниками;
- предоставить центральной компании при приобретении на инвестиционных конкурсах акций участника ТФПГ возможность зачета задолженности в объеме предусмотренных условиями конкурса инвестиций;
- установить упрощенный порядок открытия счетов и предоставления кредитов банками-участниками ТФПГ предприятиям-нерезидентам;
- подготовить на межгосударственном уровне рекомендательные законодательные акты об инвестиционных, страховых, лизинговых, трастовых, факторинговых и других фирмах.

В практической работе можно идти двумя путями в зависимости от специфики ТФПГ, состава участников и необходимых мер содействия:

во-первых, подготовка межправительственного соглашения по вопросам создания и деятельности конкретной ТФПГ, в котором урегулированы законодательные, организационные и иные препятствия, оговариваются предоставляемые льготы и иные согласованные меры содействия на государственном и межгосударственном уровнях. Такие ТФПГ можно назвать межгосударственными;

во-вторых, подготовка и подписание учредительных документов, минуя стадию заключения межправительственного соглашения. В этом случае либо используются типовые, предусмотренные национальным законодательством льготы и меры государственного содействия, либо на национальных уровнях выпускаются дополнительные нормативно-правовые акты.

На наш взгляд, ввиду нестыковки национальных законодательств, пробелов в межгосударственной нормативно-правовой базе и иных аспектов, требующих согласования, наиболее реальным и перспективным представляется первый путь.

Что касается процесса развития и роста казахстанских ТНК, то он, на наш взгляд, должен происходить в рамках совместных решений представителей государства и ТНК. Меры государственного стимулирования формирования и развития корпоративных структур в стране могут включать:

- бюджетное финансирование инфраструктуры в выбранных регионах;
- инвестиционную поддержку ТНК за счет стабильного кредитования или предоставления налоговых каникул;
- привлечение зарубежных грантов и льготных кредитов для подготовки управленческих кадров;
- льготные тарифы на электроэнергию и транспорт;
- налоговые льготы для корпоративных вложений в НИОКР;
- создание развитой системы информационно-аналитического обеспечения ТНК;
- стимулирование опережающего развития экономического и управленческого образования.

ЛИТЕРАТУРА

1. Мазур И. и др. Корпоративный менеджмент. М.: Высшая школа, 2003.
2. Федякина Л. Мировые финансы. М.: Дело и бизнес, 2005.
3. Мовсесян А., Огнивцев С. Транснациональный капитал и национальные государства // МЭиМО, 1999. №6.
4. Горбунов А. Дочерние компании, филиалы, холдинги: Организационные структуры. Налоговое планирование. Создание кредитных союзов. М.: Анкил, 1999.